

*Bielsko-Biała, 16.10.2012
Opublikować według uznania*

miniCRM PRZE NAPRZÓD I WPROWADZA KOLEJNE USPRAWNIENIA

Zapowiadana integracja miniCRM z Dropboxem właśnie dobiegła końca. Od dziś jego użytkownicy mogą dowolnie wymieniać pliki z polskim, prostym CRMem. Zmiana ta nie jest jednak jedyną, która czeka nowych i obecnych użytkowników.

Mikro i mali przedsiębiorcy korzystający z miniCRM oprócz integracji z popularnym Dropboxem umożliwiającej swobodną wymianę plików przypisanych do danego klienta lub zlecenia, otrzymali kolejne nowe funkcje usprawniające prowadzenie biznesu. Czas na dodanie nowego zadania został maksymalnie skrócony dzięki funkcjonalności „szybkie zadanie” nie wymagającej przeładowania strony. Rozwiązanie to oprócz szybkości działania posiada poprawiony kalendarz, ułatwiający wybór konkretnego terminu realizacji zadania. Kolejną nowością jest możliwość dodawania załączników do notatek za pomocą funkcji przeciągnij / upuść. Dzięki niej użytkownik oszczędza czas na załączanie plików związanych z danym klientem lub interesem.

Zespół pracujący nad rozwojem aplikacji odświeżył także wygląd kart i przycisków w panelu zarządzania oraz stronę główną na której dodatkowo pojawiła się pomoc online dla użytkowników w formie czatu "na żywo".

Wprowadzone zmiany dotyczą wszystkich wersji abonamentowych aplikacji. Celem ich wdrożenia jest zoptymalizowanie prowadzenia mikro lub małej firmy z poziomu przeglądarki internetowej oraz dostarczenie narzędzia internetowego przystosowanego do potrzeb wydajnego funkcjonowania mikro i małych firm.

KONIEC

Kontakt dla mediów:

Specjalista ds. Public Relations
Kamil Jarosz
tel.: +48 517 902 333
email: kamil.jarosz@ageno.pl

AGENO S.C.
43-300 Bielsko-Biała
ul. Sobieskiego 105/310
NIP: 547-211-88-69
Regon: 2415222425

miniCRM to usługa online wspierająca zarządzanie relacjami z klientami. Aplikacja jest odpowiedzią na potrzeby małych i średnich firm oraz freelancerów. Sprawdza się znakomicie w nowoczesnych branżach, jak i w bardziej tradycyjnych łącznie z usługami, czy drobnym handlem. Dzięki aplikacji użytkownik łatwo zapanuje nad kontaktami z klientami, zadaniami dla pracowników, propozycjami biznesowymi oraz sprzedażą.